

Public Visé

- Agents immobilier,
- Négociateurs,
- Mandataires,
- Nouveaux conseiller immobilier

Prérequis

AUCUN

Objectifs

- Être capable d'utiliser les outils nécessaires à l'organisation et à la mise en œuvre d'une prospection qualitative
- Prospecter et développer sa notoriété et son chiffre d'affaires (et/ou de l'agence)
- Analyser son activité de prospection afin d'optimiser sa prospection

Programme



Tour de table :

- Présentation
- Annonce du programme
- Recueil des attentes des participants

Les différents types de prospections :

- La pige
- La prospection terrain,
- Le boîtage,
- Le démarchage ciblé

Programme



La prospection sous toutes ses formes :

- L'importance de la recherche permanente de nouveaux contrats
- La fixation d'objectifs
- L'analyse de sa prospection
- Les outils internet et réseaux sociaux
- Déclencher une estimation
- Les apporteurs d'affaires

Méthodes Pédagogiques

- Apports théoriques
- Échanges d'expériences
- Séquences pratiques - jeu de rôle

Modalités d'Évaluation

- Questionnaire d'évaluation en entrée de formation,
- Questionnaire en fin de formation corrigé avec le formateur,
- Suivi individuel du formateur durant 15 jours (courriel).



Durée

- 14 heures soit 2 jours
- Intra-entreprise

TUCÉTOO

La prospection immobilière



Lieu

La formation se déroulera dans les locaux de "TUCETOO"
- 5 rue Anatole France 62223 Saint Nicolas les Arras

Contact



Pour toutes questions nous vous invitons à prendre contact avec notre service administratif à l'adresse mail suivante : contact@tucetoo.fr



Handicap



Tous nos formateurs, sont sensibilisés aux situations de handicaps. Nous veillons au respect des conditions d'accueil des Publics concernés et étudions au cas par cas toutes les situations de handicap afin d'envisager une intégration dans la formation.

Dans le cas où cela s'avérerait impossible, nous prévoyons une orientation vers des organismes appropriés.

Pour toute question concernant une situation de handicap, quelle qu'elle soit, et pour évaluer et anticiper les aménagements nécessaires à votre participation, merci de prendre contact avec Carole Lacaze : carole.lacaze@tucetoo.fr

Tarif

- 30€/H par stagiaire HT (minimum 4 stagiaires -Maximum 8 stagiaires)



Délais d'accès

- La mise en place de la formation peut se faire dans un délai de 15 jours à partir de la date de votre demande